

Full Service Leasing: die Vorteile für Partner!



Leasing mit allem drum und dran: Hardware, Software und „Sie“!

Full Service Leasing bedeutet, dass Sie alle Kosten von der Hardware, Software bis hin zu Installations- und Wartungsarbeiten eines Projektes zum Ansatz bringen können!

Vorteile für Sie und Ihre Kunden:

Full Service Leasing: Alles kann geleast werden, der Projekt-Aufwand, Hardware, Software, Wartung...

Liquidität schonen: Investieren ohne Kapitaleinsatz und Schonung von Eigenkapital und Kreditlinie.

Betriebswirtschaftliche Vorteile: Leasing ist bilanzneutral: investieren und das Eigenkapital schonen.

Herstellerunabhängig: Ihr Kunde und Sie haben freie Hand bei der Wahl des geeigneten Investitionsobjektes.

Feste Kalkulationsgrundlage: Ihre Kunden können mit überschaubaren Raten rechnen. Leasing-Raten werden für die gesamte Vertragslaufzeit fest vereinbart.

Individuelle Vertragsgestaltung: Leasing bietet eine äußerst flexible Vertragsgestaltung mit unterschiedlichsten Optionen bei Vertragsbeendigung.

Pay as you earn: Leasing-Raten sind monatlich wiederkehrende Zahlungen, die erst ab Nutzung des Leasing-Objektes anfallen. Und sich so aus den Erträgen erwirtschaften lassen.

Innovation: Leasing bedeutet, Ihre Kunden bleiben immer auf dem neuesten Stand.

Schließen Sie den Projektvertrag ab und bekommen Sie sofort Ihr Geld!

Die Vorteile für Partner und Kunden im Überblick

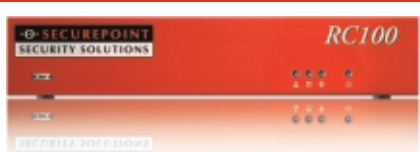
- Full Service Leasing bedeutet: inklusive Projektaufwände, Hardware, Software...
- Schließen Sie den Projektvertrag ab und bekommen Sie sofort Geld!
- Liquidität schonen mit Leasing!
- Feste Kalkulationsgrundlage für überschaubare Zeiträume!
- Individuelle, flexible Vertragsgestaltungen!
- Betriebswirtschaftliche Vorteile!
- Leasing ist Innovation: immer up-to-date!



Ein Beispiel-Angebot für Full Service Leasing. Fragen Sie uns nach individuellen Angeboten!



Beispiel-Angebot für das Securepoint Modell RC100



Securepoint RC100: das All-in-One-Security-System

Das kostengünstige All-in-One-Sicherheitssystem für Ihr Unternehmen. Von der Appliance Piranja für kleine Netzwerke bis zur RC400 für große Netzwerke, erhalten Sie eine genau auf Ihre Bedürfnisse abgestimmte, vollständige Sicherheitslösung.

Ein Markenprodukt von Securepoint:



Geprüft von den
International Network
Laboratories



1. Platz



Komplett-Preis
Inklusive

9.90*
pro User/Monat

- Software-Subscription für 3 Jahre mit Major Releases, Viren Pattern, Updates für alle Applikationen
- Technische Wartung für 3 Jahre mit technischer Unterstützung, Telefon-/Email-Support, Remote-Service
- Ihre Installationskosten vor Ort durch den Fachhandel
- Pickup & Return Service
- 36 Monate Laufzeit und 36 Monate Garantie

* Unverbindliche Preisempfehlung in Euro zzgl. gesetzlicher MwSt.
Das Beispiel ist gültig für die Securepoint RC100 mit 15 Usern.
Bei abweichender User-Anzahl gelten andere Preise!

Ihr Fachhandelspartner: 	<input type="checkbox"/> Ich interessiere mich für dieses Thema, bitte rufen Sie mich an! <hr/> Name / Firmenstempel
---	---



Securepoint GmbH, Salzstraße 1, 21335 Lüneburg
Tel.: 0 41 31 / 24 01-0, Fax: 0 41 31 / 24 01-50
Email: info@securepoint.de, Internet: www.securepoint.de

Änderungen und Irrtümer vorbehalten. Alle Preise in Euro und zzgl. gesetzlicher MwSt.